

Witamy w ekosystemie kawiarni OJOO

Więcej niż tylko vending. To biznes IT z prawdziwym smakiem kawy.

Jesteśmy niemiecką siecią kawiarni samoobsługowych, nagrodzoną tytułem „Startup roku 2025” w Niemczech. W przeciwieństwie do konkurencji, która sprzedaje jedynie „metalowe skrzynki”, oferujemy platformę technologiczną, która potrafi przyciągać klientów.

Dlaczego OJOO wygrywa na dłuższą metę?

1. Produkt na poziomie kawiarni: Używamy 100% Arabiki z Brazylii i premium dodatków. OJOO to automatyczny barista, skonfigurowany przez profesjonalistów. Smak napoju znacząco różni się od „proszkowego” vendingu konkurencji.
2. Utrzymanie klientów (Retention): Zwykły automat czeka, aż klient podejdzie. OJOO przyciąga klienta przez aplikację: grywalizacja, prezenty, płatność kryptowalutą i unikalna funkcja „Wyślij kawę znajomemu”.
3. Niezawodność: Własna inżynieria (**swoje oprogramowanie**) i pełna telemetria wszystkich procesów.

Opracowaliśmy trzy scenariusze partnerstwa, aby każdy mógł zarabiać na kawie w sposób, który mu odpowiada.

Rola 1: Franczyzobiorca-Właściciel (Active Partner)

„Mój biznes — moje zasady”.

Idealne dla przedsiębiorców, którzy chcą trzymać rękę na pulsie i maksymalizować zyski. Kupujesz sprzęt, uzyskujesz dostęp do marki i technologii, ale działalnością operacyjną zajmujesz się samodzielnie.

- Twoje zadania: Samodzielnie szukasz lokalizacji, negocjujesz wynajem, kupujesz składniki i obsługujesz automat (uzupełnianie ziaren, sprzątanie).
- Twoje korzyści: Nie płacisz prowizji za zarządzanie. Cały dochód (po odliczeniu 8% opłaty licencyjnej za oprogramowanie i wynajem miejsca) pozostaje u Ciebie.
- Wsparcie OJOO: Udostępniamy Telemetry Dashboard, gdzie w czasie rzeczywistym widzisz sprzedaż, poziom ziaren i błędy. Jedziesz do automatu tylko wtedy, gdy jest to naprawdę konieczne.

+48 517 330 600

lv@ojoo.io

www.ojoo.io



Rola 2: Franczyzobiorca-Inwestor (Passive Investor)

„Inwestuję pieniądze, otrzymuję pasywny dochód”.

Model „pod klucz” dla tych, którzy mają kapitał, ale nie mają czasu na mycie tac i szukanie lokalizacji.

- Jak to działa: Kupujesz sprzęt, który staje się Twoją własnością. Wszystkim innym zajmuje się zespół OJOO.
- Zakres odpowiedzialności OJOO:
 - Szukamy i uzgadniamy dochodową lokalizację (z gwarancją zwrotu środków za poszukiwanie).
 - Zajmujemy się dostawą składników, serwisem technicznym i sprzątaniem.
 - Rozwiązujemy kwestie z wynajmującym.
- Twoje korzyści: Po prostu otwierasz aplikację „Panel Inwestora”, śledzisz sprzedaż i otrzymujesz zysk na konto.
- Koszt komfortu: Z przychodów odliczana jest stała opłata za obsługę (Service Fee) oraz koszt pracy zespołu.

Rola 3: Wynajmujący-Partner (Location Partner)

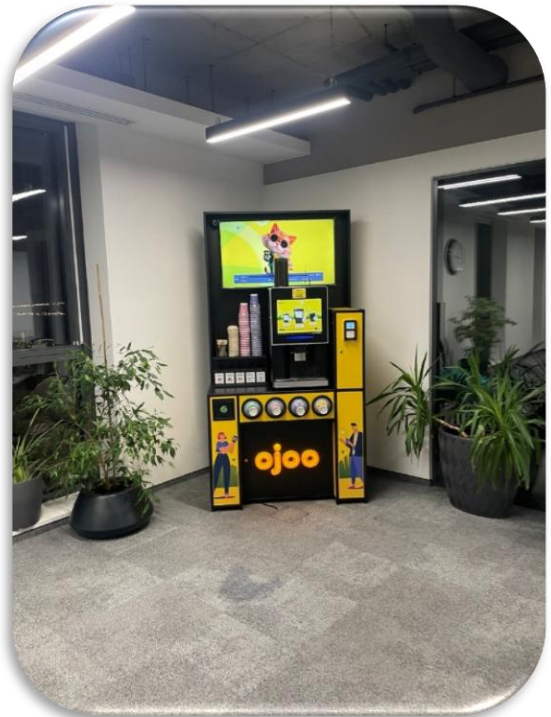
„Monetyzuję wolny metr”.

Opcja dla właścicieli przestrzeni (biur, fabryk, klubów sportowych), którzy chcą zapewnić usługę swoim pracownikom/klientom i na tym zarobić.

- Jak to działa: My (lub nasz inwestor) instalujemy sprzęt na Twoim terenie.
 - Twój udział:
 - Udostępniasz 1 m² powierzchni, gniazdko elektryczne i wodę.
 - Opcjonalnie możesz zająć się podstawową obsługą OJOO: przetarcie powierzchni, dolanie wody, uzupełnienie składników (syropy/cukier).
 - Twoje korzyści:
 - Revenue Share: Otrzymujesz % od każdego sprzedanego kubka (model progresywnej stawki: im większa sprzedaż, tym wyższy Twój %).
 - Korzyści korporacyjne: Dzięki modułowi CORPORATE możesz ustawić darmową lub tańszą kawę dla swoich pracowników.
- Tryb pracy stoiska w różnych przedziałach czasowych: Poprzez moduł HOTEL można ustawić darmową kawę dla gości hotelowych w określonym przedziale czasowym (np. podczas śniadania).
- Komunikacja: Używasz ekranu automatu zdalnie do wyświetlania swoich ogłoszeń.



ojoo



+48 517 330 600

lv@ojoo.io

www.ojoo.io

